

ASANO

グループ会社案内

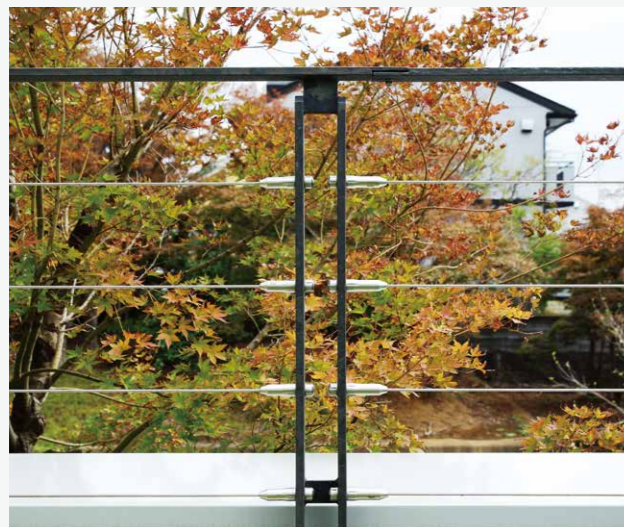
浅野金属工業株式会社 / 株式会社アサノトレード / 株式会社アサノグローバル



Three Pillars of Stability

▶ ASANO Policy

現場で愛される製品を目指して



Message [代表挨拶]

「より良く」を
全力で追及することで、
会社に関わる全ての人の
幸福に貢献する。

代表取締役社長 浅野 一志



当社の理念は、常に「より良く」を全力で追求し、会社に関わる全ての人の幸福に貢献することです。設立からこれまで、ユーザーの皆様から、「より高い強度の製品」「より扱いやすい形状の製品」「よりメンテナンスの頻度が少ない製品」などのご要望を受けたときは、まず現場に赴き問題の本質をよく探り、その上で熟考を重ねた創意工夫によって新たな価値を製品に加え、お客様のご要望に応えてきました。

製品づくりを生業とするメーカー企業にとって最も大切なのは、ユーザー様の仕事を知り、その現場に想いを馳せ、これまで培った経験と技術、さらに信頼の体制でより良い製品を求めお客様の声に応え続けてゆくことです。それこそが、我々の使命であり、高い評価をいただくために、最も努力すべきことであると強く信じています。

とりわけ海洋・漁業、土木・建設業など、私たちの生活と社会インフラを支えていただいている各業界のプロフェッショナルの皆様が、より安心・安全、かつ効率的にその仕事を成し得るように、当社が製品の開発と改善を続けてゆくことは、より良い未来への大きな貢献になると考えています。

多くのお客様からのご愛顧とご指導に支えられ、当社は設立から80年を超えることができました。製品とサービスの両面で改善と進化を継続することで、現在では日本国内のみならず海外市場でも独自の高い付加価値を持つ製品群によって、順調に事業を展開することができています。

今後も現状に慢心することなく、ここで働く社員が心身ともに健康で十分に能力を発揮できる環境を整えることで会社と共に成長し、より多くの社会貢献ができる企業として、さらに発展してゆく未来を描き続けるために、「より良く」を全力で追及していきます。

ASANO Overview

燕三条から世界へ

Asanoグループは、ものづくりのまち新潟県燕三条地域に本社を置く、ステンレス製品専門メーカーです。
浅野金属工業、アサノトレード、アサノグローバルの3社で構成され、それぞれが持つ強みを効果的に組み合わせることで、今や、日本はもとより、世界のお客様にご愛用いただいています。



浅野金属工業は、1944年に設立され、ステンレス鑄造を強みとしています。海水にも強く、屋外での長期の使用にも耐える、ステンレス材の特性を活かしたハイスペックな漁具・船具製品を開発して来たパイオニアです。海洋・漁業分野で培ったステンレスにまつわる素材知識と経験を活かし、建築・土木など多彩なフィールドで製品展開をしています。

Domestic Sales [国内営業]
&
Manufacturing [製造]

浅野金属工業株式会社

日本国内向け販売を担うASANOグループの中核。北海道から沖縄まで、全国津々浦々に足を運び、現場で実際に使用するユーザーの声に耳を傾ける。また、タイムリーな納品を叶える適切な在庫管理、迅速な出荷業務も担う。

International Sales [海外営業]
&
Advertising [広告宣伝]

株式会社 アサノグローバル

ASANO製品の海外向け販売を担当。漁具・船具製品を中心にヨーロッパ、北中南米、オセアニアなど世界規模でのビジネス展開を行う。さらに、広告部門も抱えASANOグループ全体の広告宣伝活動も担う。



ASANO
GROUP
[アサノグループ]

Design [設計]
&
Logistic [物流管理]

History [会社沿革]

- 1944年 浅野金属工業株式会社設立
銃鉄鑄物の製造を開始
- 1969年 ステンレス鑄物工場を新設
- 1977年 ステンレス製漁具・船舶艦装品の製造販売を開始
- 1986年 消雪用散水ノズル、公園遊具の製造販売を開始
- 1998年 本社 事務所棟、倉庫棟を新築
- 2000年 新物流システムを導入
即日出荷に対応する体制を築く
- 2002年 株式会社アサノトレード設立
- 2004年 三次元造形機(3Dプリンター)を導入
- 2011年 海外事業展開を開始
- 2012年 手すりのセット製品をシリーズ開発
- 2017年 オンラインショッピングサイトを立ち上げ
- 2021年 株式会社アサノグローバル設立
- 2023年 浅野一志 代表取締役社長就任
- 2024年 浅野金属工業設立80周年(創業132年)を迎える

株式会社 アサノトレード

製品の企画・開発及び海外協力工場からの輸入にまつわる物流管理を担当。日本国内はもとより海外のお客様から寄せられるニーズを期待値を超えるレベルで落とし込んだ、高いクオリティの製品を日々生み出す役割を担う。

ASANO in Everyday Life

暮らしを支えるASANO製品

海も陸も。ステンレス製品の専門メーカーとして
漁業・船舶向け製品の企画・開発から、
建築・土木まで多種多様な製品を展開。
ステンレスの強みを活かした多彩なアイテムは、
身近な街の中にあります。



01 滑車

滑車は海上・陸上を問わず必要とされます。実用性の高い形状設計、高い強度、使用時を考慮した機能性。こだわりの詰まった大きささまざまなバリエーションを展開しています。



02 連結金具・ワイヤーロープ

「繋げる・吊るす」は街のいたるところに存在しています。ステンレス製品専門メーカーとしての特長を活かし、各シーンにマッチするよう多品種・多サイズを展開しています。



03 漁具・船舶機装品

ステンレス漁具のパイオニアとして、日本を始め世界の海で愛用される製品が数多くあります。お客様の声に耳を傾け、それぞれの困りごとを解決する製品を生み出しています。



04 手摺・ワイヤーテンショナー

工場の現場における働き方改革や熟練の職人不足などの課題に向き合った、短納期かつ簡単スピーディーな施工が可能な製品を揃えています。妥協のないデザイン性も特長です。



05 壁面緑化金具

深刻化する地球温暖化の課題解決を都市緑化の角度からサポートする壁面緑化。独自性の高い金具とワイヤーの組合せが設計プランの自由度を高め、緑化面積拡大に貢献します。



06 落下防止・鳥害防除

点検・整備が行き届きにくい高所で使用されるものには耐久性が重要になります。地震大国日本で、今後益々重要性を増す落下防止などの対策工事でステンレス金具は必須です。



07 遊具・テニスコート製品

塩害に強く、長寿命が期待できるステンレス材はブランコ、ジャングルジムなどの遊具でもその真価を発揮します。子どもたちが楽しく安全に遊べることを考えた安心設計です。



08 サイン・ディスプレイ

安全性が求められるロードサイドの懸垂幕や各種店舗内でのディスプレイ設置などに活用されています。ステンレスならではの端麗な仕上がりサイン本来の役割を引き立てます。



09 散水・消雪ノズル

雪国での冬の暮らしには欠かせない道路消雪。新潟、富山、石川、福井といった雪の多い日本海側の各県を中心に交通インフラを支える重要な役割を担い、日々活躍しています。



10 焼却炉・工業炉・機械部品

新潟県の自社工場において、一つからでも高い品質と精度でお客様のニーズに応えます。耐酸鋼・耐熱鋼を扱い、日本のさまざまな産業シーンを支える製品を作り出しています。



More about ASANO

進化を止めないASANOの姿勢

ステンレスの
可能性を追求して、

80年

歴史ある金属産業の中で、80年超の実績を誇る浅野金属工業をコアに、アサノトレード、アサノグローバルのグループ3社。それぞれの強みを活かした活動で更なる進化につなげます。

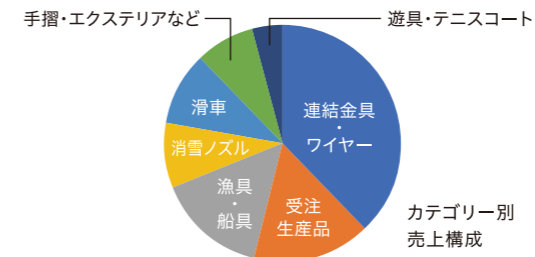
ASANOグループは こんな会社です

所在地	新潟県三条市月岡2866
事業内容	ステンレス製品の企画・製造・販売
設立	1944年8月
代表者	代表取締役 浅野一志
資本金	2,000万円
売上高	18億9000万円 (2025年6月期)
従業員数	47名



ニーズに応える 製品群です

幅広い業界分野に対応する、多種多様なバリエーションを持つステンレス製品を展開。これにより、一つの業界の浮き沈みに左右されない強固な経営基盤を確立できています。



世界中で愛用 されています

日本国内ではステンレスならではの、高い付加価値を持つ製品を海上・陸上問わず幅広く展開。漁業・船舶分野はもちろん、建築・土木分野にも事業領域を拡大してきました。海外では、漁具製品を中心に、アメリカ、ノルウェー、スペイン、オーストラリア、チリなど、まさに世界の海でASANO製品が高く評価されています。

最新テクノロジーに積極的です

小人数にして大きなパワーを生み出すべく、効率やスピードを重視。営業・マーケティング面ではMAツールを導入し最適な顧客アプローチを実施しています。製品設計においては3DCADや3Dプリンターなどをいち早く導入。継続した社内設備のアップデートで進化を怠りません。



企画設計 → 製造 → 販売 の一貫体制です

ASANOグループ3社、それぞれの持つ会社機能が有機的に結びつき、一貫体制の強みを発揮します。現場のお客様から集められた声を開発企画の出発点として、設計・製造管理・物流・広告宣伝・販売までを同一拠点に集約することでスピーディーな製品展開を可能にしました。また、最短即日出荷対応などサービス面でも強みを発揮できる環境が整っています。



プロモーションにも こだわりがあります

国内はもとより海外の展示会にもアグレッシブに出展。デジタル領域ではSNS広告などのウェブ媒体を活用した広告宣伝活動も行い、新しいお客様との接点の開拓にも余念がありません。また、自社でオンラインショップを構築、時流に合ったツールの活用、販促活動の展開に努めています。



ゆとりある ワーク・ライフ バランスです

125
days
off

年間休日数を125日にしており、周辺地域はもちろん、大企業と比較しても遜色ないレベルを実現しています。生活と仕事のバランスを保つことで、最大限の能力を発揮でき、生産性高く業務に集中できる環境を整えています。個人の成長が更なる会社の成長に繋がる好循環を大切にしています。

The growth of individuals drives the success of the company.

ASANO Person

ASANOをつくる、世界をつなぐ

お客様の仕事を知り、その現場に思いを馳せ、高い技術と信頼の体制でプロフェッショナルのニーズに応える。ASANOパーソンが多彩なものづくりを支えます。



フィールドセールスとしてお客様に直接お会いする営業の役割を担っています。提案した製品が喜んでいただけて、会社の売上に貢献できるところがやりがいです。キレイなオフィスや、出張とは言え、全国各地に行けることも魅力です。

展示会視察や現地調査、ユーザー訪問を通じてのニーズのすくい上げから製品化に向けたサンプルチェックも含め、設計開発の最初から最後まで携われることは醍醐味です。部内の空気も良く、図面チェックにも快く応じてもらえるので助かります。

浅野金属工業 営業部
E.I.(2006年入社)
担当:フィールドセールス

18:00 退社
出張予定を組みつつ宿泊先の予約など
16:30
チームミーティング
15:40
当日の売上確認
15:00
営業案件のフォロー見積り依頼への対応
13:00 12:00 お昼休み
7:50 退社(在社日)
8:10
8:30 メールやFAXのチェック
9:00 見積り書作成

アサノトレード
T.S.(2024年入社)
担当:設計・製品開発

17:40 退社
17:50 出社
新製品構想設計CAD業務
15:00
10:00 設計室内の清掃
8:10
8:30 受注製品の出荷社内評価
13:00 12:00 お昼休み
10:00 設計CAD業務

アサノグローバル
S.O.(2016年入社)
担当:海外営業

17:40 退社
7:40 出社
15:00 受注製品の出荷輸出準備
15:00
11:00 見積りや受注の対応
9:00
13:00 12:00 お昼休み
11:00 アメリカのお客様とウェブミーティング
9:00
8:10 受信メールの確認
8:10
海外向けメルマガの制作営業用資料の作成

いわゆる営業活動だけでなく、新製品の情報収集や立案、海外展示会の出展を始めマーケティングや貿易業務など幅広く海外向け販売に取り組めることにやりがいを感じます。また、新しいチャレンジを後押ししてもらえる雰囲気があります。

自分が責任をもって送り出した製品が、街で実際に使われているのを見ると、やはりとても嬉しく感じます。社員同士の距離感が近く、私はプライベートでもキャンプやマラソンといった共通の趣味を楽しんだりもしています。

浅野金属工業の鋳鋼部は、お客様の急な案件にも対応できることを強みとしています。そうして納品した製品に感謝の言葉をいただけることにやりがいを感じています。部署内には、若いスタッフでも自分の考えを言いやすい環境があります。

浅野金属工業 鋳鋼部
H.T.(2012年入社)
担当:工場 鋳込み関連

17:40 退社
17:30 出社
工場内の掃除と翌日の作業の確認
16:45
3回目を実施して鋳込み作業完了
14:50
2回目の鋳込み準備完了次第、注湯
13:00 12:00 お昼休み
7:30
8:10 工場朝礼で1日の作業内容を確認
8:30
11:00 砂型のセットと1回目鋳込み分の砂型乾燥や準備

私は、お客様からの電話/メール対応や見積り作成を担当しています。そのやり取りから、実際に注文や売上げにつながる達成感があります。会社は福利厚生面でもしっかりしていて、子育て世代も仕事しやすいところが良いと思っています。

浅野金属工業 営業部
A.H.(2017年入社)
担当:見積り・営業サポート

17:30 退社
17:00 出社
納品書などの書類まとめ、FAX返信
16:00
受注入力をサポートしつつオンラインショップのお客様にも対応
13:00 12:00 お昼休み
8:00
8:10 事務所の清掃など
8:30
お客様の電話・メール・FAXからのお問合わせに対応

浅野金属工業 商品管理部
K.T.(2017年入社)
担当:製品出荷・管理、製品組立

17:20 退社
17:00 片付け・清掃
16:15 PICKING棚への製品補充
14:30 受注製品の出荷
13:00 12:00 お昼休み
7:00 出社
8:10 出荷倉庫内清掃
8:30 受信メールの確認その他事務作業
9:00
ワイヤーテンショナーなど、社内組立て製品の製作

新しくできたインサイドセールスとして、訪問しない営業のカチを作っています。お客様との新しい接点づくりの企画から実行まで携われるのでやりがいがあります。会社全体も役職や社歴にとられない風通しが良いところも自慢です。

浅野金属工業 営業部
K.K.(2008年入社)
担当:インサイドセールス

17:40 退社
17:50 出社
16:30 翌日の活動内容を上長とすり合わせ
16:00 資料請求の発送対応
13:00 12:00 お昼休み
7:50
8:10 前日の営業報告書の確認受信メール・FAXのチェック
9:00
お客様の問い合わせに対する製品紹介やフィールドセールスへのつなぎ込み

立案企画に基づいた架電営業新製品や新カタログのご案内

All Stainless Steel Products

ASANO

浅野金属工業株式会社
株式会社アサノトレード
株式会社アサノグローバル

955-0803 新潟県三条市月岡2866番地
TEL : 0256-33-0101 FAX : 0256-33-0096
E-mail : sales@asano-metal.co.jp

